

Senior Prozessmanager (Prozessexperte & EAM)



Kurzbeschreibung

Unser Senior Key Account Manager kann mit über 15 Jahren Berufserfahrung in den Schwerpunktdisziplinen (Key) Account Management, Vertriebs- und Unit-Leitung sowie diversen Beratungsaufgaben als Prozessexperte aufwarten.

Mit einer derart umfassenden Erfahrung sowohl in der (strategischen) Kundenbetreuung, jeglichen Vertriebsaufgaben als auch im Projektgeschäft bieten wir einen Senior Berater an, der alle gängigen Methoden und Vorgehensweisen im (Key) Account Management kennt und viele praktische sowie konzeptionelle Erfahrung aus der strategischen Kundenbetreuung zielorientiert einbringen kann.

Mit der Symbiose aus langjähriger Projekt- und Vertriebs Erfahrung bringt er eine hervorragende Expertise mit, um die Bedarfe eines Schlüsslekkunden zu verstehen sowie theoretische Ansätze mit der kundenbezogenen Praxis bspw. in einem konzeptionellen Ansatz zu vereinen.

Laufbahn (Auszug)

01/2012 - heute



Prozessexperte; Diverse Kundenprojekte

- Aufbau Unternehmensstrukturen
- Erstellung Prozessmodelle
- E2E-Prozessbetrachtung

06/2018 - 04/2020



Unit-Leiter Consulting; Beratungshaus Mittelstand

- Übernahme aller Aufgaben der Unit-Leitung
- Strategisches Entwicklung eigenes Leistungsportfolio und Kundenbeziehungen

01/2013 - 06/2013



Business Development Manager; Capgemini Deutschland

- Durchführung von Workshops mit dem Key Account Team sowie vor Kunde
- Aufbereitung und Ableitung von Sourcingansätzen
- Erstellung Präsentationsunterlagen und Konzepten
- Regelmäßiges Reporting internes Top-Management

05/2010 – 02/2012



(Key) Account Manager; Beratungshaus Mittelstand

- Betreuung von bestehenden Kunden, Projekten und Beratern
- Entwicklung eigener strategischer Kundenbeziehungen
- Durchführung von Wettbewerbsanalysen zur Ableitung strategischer Handlungsfelder
- Mitgestaltung und Verhandlung von Gewerk- und Outsourcingverträgen

2003 – 2009



Wirtschaftswissenschaften (Uni Hannover)

Abschluss – Diplom-Ökonom

Schwerpunkte

- Key Account Management
- Vertrieb- und Unit-Leitung
- Enterprise Architektur
- Strategisches Prozessmanagement
- Projektmanagement, -kommunikation

Auftragnehmer

JD partners GmbH

Lerchenweg 7, 31863 Coppenbrügge

Kontaktperson:

Tobias Jenschke

mobil: 01515 100 1415

Mail: T.Jenschke@JD-partners.de

Geschäftsführung:

Dipl.-Ing. oec., M.Sc. Tobias Jenschke und
Dipl.-Ök. Alexander Depping

Steuernummer: 22/200/78307

Umsatzsteuer ID-Nr.: DE329103162

HRB Nummer: 219803

Gerichtsstand: Hannover